

## REICHSTETT Petroplus liquidé

La chambre commerciale du tribunal de grande instance de Strasbourg a prononcé hier la liquidation judiciaire de la société Petroplus Raffinage Reichstett. Elle a confié à M<sup>e</sup> Fabienne Jenner le soin de vendre les actifs de la raffinerie qui avait cessé son activité en 2011 et qui a définitivement fermé ses portes le 31 janvier dernier. C'est donc à elle que reviendra la difficile tâche de trouver un acquéreur prêt à démanteler les installations industrielles et à dépolluer les terrains afin de pouvoir les revendre.

## TRANSPORT Port de Colmar-Neuf-Brisach : en hausse de 6 %

L'an passé, 1,63 million de tonnes de marchandises ont été transbordées dans le port rhénan de Colmar/Neuf-Brisach. Ce résultat représente une hausse de 6 % par rapport à 2012. La croissance a notamment été tirée par la bonne tenue des trois principales marchandises, le gravier (630 198 t : +27 %), l'aluminium (478 364 t : +3 %) et les céréales (354 285 t : -0,4 %). Le segment des conteneurs a néanmoins affiché en 2013 un recul de 7 % (12 910 boîtes EVP). « Il s'agit d'une baisse relative car elle fait suite à la forte croissance, +75 %, enregistrée en 2012 », observe Marc Lagarde, directeur d'exploitation du port. En 2014, ce dernier espère « maintenir l'équilibre d'exploitation malgré la situation économique et le déménagement sur le site PSA à Mulhouse d'un de nos clients spécialisé dans l'acier ».

## L'AGENDA ÉCONOMIE

### STRASBOURG Rencontre d'experts Chine, Hong-Kong, Taïwan

► **MERCREDI 26 FÉVRIER.** CCI Alsace Export organise une rencontre d'experts de la « Grande Chine » (Chine continentale, Hong-Kong et Taïwan) à la CCI de Région Alsace (direction Export, 3 quai Kléber, immeuble « Le Sébastopol » à Strasbourg).

Les entreprises pourront bénéficier de rendez-vous individuels avec les responsables appui commercial des CCI françaises en Chine, à Hong-Kong et à Taïwan, qui se déplaceront à Strasbourg pour l'occasion. Un rendez-vous individuel avec un expert permet de valider son potentiel marché, d'être orienté vers la meilleure approche stratégique et de se positionner. Participation gratuite, inscription obligatoire **avant le 14 février 2014**. Plus d'informations : [www.alsace-export.com](http://www.alsace-export.com). Cette journée est organisée en préparation de la mission de prospection qui se tiendra du 15 au 20 juin 2014 en Chine continentale, Taïwan et/ou Hong-Kong. Contact : Emmanuel Butz, 03 88 76 42 30, [e.butz@alsace-cci.fr](mailto:e.butz@alsace-cci.fr)

### Cientica : Orange et la 4G

► **JEUDI 20 FÉVRIER.** L'association Cientica invite à sa soirée STICS mensuelle sur le thème : « La 4G vu par Orange », avec les interventions d'Anne Coureau et Didier Liret, de la société Orange (à 19 h à l'Atrium Centre de Culture du Numérique, 16 rue Descartes à Strasbourg). Plus d'informations et inscription à la soirée en cliquant sur [http://www.cientica.org/soirees\\_stics.html](http://www.cientica.org/soirees_stics.html)

## DRUSENHEIM Métallurgie

# Caddie : débrayage et inquiétudes

Les représentants des 400 salariés de Caddie sont inquiets. Le groupe Altia, qui a repris l'entreprise en 2012, n'a selon eux pas respecté ses engagements. Ils craignent que le manque d'investissement et les difficultés de trésorerie, à l'origine d'un débrayage hier matin, n'aboutissent à un nouveau plan social.

Pour les salariés de Caddie, il y a des limites. Et hier matin, elles ont manifestement été franchies. En tout cas, lorsqu'ils ont pris leur poste dans des ateliers sans chauffage depuis deux jours, ils ont refusé de se mettre au travail tant que les chaudières de l'usine ne seraient pas approvisionnées en fioul. Puis ils se sont installés dans le bâtiment administratif pour attendre, au chaud, l'arrivée du livreur.

L'épisode pourrait presque paraître anecdotique s'il n'était pas révélateur de la profonde inquiétude qu'éprouvent aujourd'hui les 400 salariés de Caddie (et de Caddie Revêtement Industriel) pour leur entreprise. Car hier, affirment leurs représentants, ce n'était pas la première fois qu'ils ont trouvé des locaux non chauffés. Depuis un an, signalent les syndicats CGT, CFDT, CFCT, FO, CFE-CGC dans un communiqué, le personnel est confronté à « des fournisseurs non payés, des machines régulièrement en panne faute de moyens, des stocks à l'approvisionnement aléatoire ne permettant plus de fabriquer donc de livrer les clients, des tensions sur les équipements de sécurité des personnels, une modulation du temps de travail dévoyée, des usages et un savoir-faire remis en cause ».



Les représentants syndicaux de Caddie dénoncent des ruptures répétées d'approvisionnement en matières premières. PHOTO ARCHIVES DNA

« Les gens étaient d'accord pour faire confiance » au nouvel actionnaire, signale M. Zinck. « Quand ils ont vu arriver pour la première fois Patrice Durant, PDG du groupe Altia, les salariés ont eu l'espoir de pouvoir envisager l'avenir avec sérénité », rappellent leurs représentants.

Ils attendaient beaucoup du programme d'investissement de 15 millions d'euros promis par le repreneur pour améliorer la compétitivité de l'entreprise et les conditions de travail de ses salariés.

Altia s'était en effet engagé à construire de nouveaux ateliers sur le site de Drusenheim pour y transférer l'unité de zingage et de peinture aujourd'hui installée à Oberhausbergen. Le chantier aurait dû débiter fin 2013. « Or aujourd'hui, le terrain n'a toujours pas été acheté », constate M. Zinck.

Le nouvel actionnaire devait aussi entamer à l'été 2013 la construction de nouveaux bâtiments administratifs et la robotisation de la première des deux lignes de fabrication de chariots métalliques. Les salariés attendent toujours que ces projets se concrétisent.

Leur exaspération, qu'ils avaient déjà manifestée en usant de leur droit d'alerte fin 2012 et en « menaçant la direction d'un débrayage pour avoir de la trésorerie » au printemps dernier, a finalement éclaté en novembre, signale

Thierry Carl, délégué du personnel CFCT, « lorsque la direction a voulu négocier un accord de compétitivité qui prévoit d'élargir l'amplitude horaire hebdomadaire annuelle au mépris des dispositions du droit local ». Or pour Christophe Payet, délégué CFDT,

## « PLUS DIFFICILE QUE PRÉVU »

Philippe Janet, directeur de la division Caddie chez Altia, le reconnaît : l'entreprise de Drusenheim a connu « une année plus difficile que prévu » et doit composer avec des difficultés de trésorerie. « Nous avons fait en sorte de privilégier les engagements salariaux que nous avons pris au moment de la reprise et nous avons tendu l'élastique », indique-t-il.

En revanche, insiste-t-il, « le groupe nous aide avec une augmentation de capital (de 3 millions d'euros, ndr) qui s'est concrétisée et qui va permettre de résorber cette situation ». Caddie, signale-t-il, pourrait également indirectement tirer profit de la vente par Altia Group de huit de ses usines spécialisées dans l'emboutissage automobile qui souffrent de la crise que connaît ce secteur (Le Monde du 2 février 2014). Cette mesure « permettra de dégager certains moyens et de redonner une marge de manœuvre » au constructeur de chariots.

Caddie compte également poursuivre le programme d'investissement qui avait été annoncé. Car, affirme M. Janet, l'actionnaire qui « a injecté l'an

dernier 1 à 1,2 million d'euros en outillage et en modifications d'équipements pour fabriquer de nouveaux produits » n'a renoncé à aucun de ses plans. Simplement, précise-t-il, « nous avons consacré l'essentiel des investissements à des projets qui vont ramener du chiffre d'affaires en 2014 ». En l'occurrence « le développement de nouveaux chariots de supermarché en plastique et de chariots d'aéroport ».

Le reste, assure le directeur du site, n'est qu'une question de temps. « La question de l'acquisition du terrain n'est pas encore résolue, mais elle n'est pas non plus bloquée ». Et « même si nous ne l'avons pas réglée, nous pensons pouvoir trouver un accord » pour « engager le chantier en 2014 ». Déjà, rappelle-t-il, « nous avons les permis de construire et l'enquête publique est en cours ». La direction ne cache pas non plus son intention de négocier un accord de compétitivité. « Nous connaissons un certain nombre de faiblesses de Caddie, précise M. Janet. Il faudra les faire évoluer ».

## DUPPIGHEIM Lohr Industries

# Soframe va livrer 250 camions

La direction générale de l'armement (DGA) a commandé le 24 janvier 250 camions militaires de transport logistique au groupe constitué par la société italienne Iveco alliée à l'industriel alsacien Lohr via sa filiale Soframe.

« CETTE SÉRIE fait partie du programme "porteurs polyvalents terrestres" (PPT), lancé en 2010 et qui vise à doter l'armée de terre d'une flotte de véhicules logistiques modernes », indique la DGA. Les livraisons de cette tranche débuteront en 2016. Les porteurs polyvalents terrestres (PPT), qui se déclinent en

deux modèles, remplaceront à terme les différents véhicules de transport logistique lourd destinés au transport de fret et de conteneurs, au dépannage lourd et à l'aide au déploiement. « La cible globale de ce programme pour 2025 est de 1 600 véhicules », précise la DGA. Une commande de 200 camions et des équipements associés est intervenue en décembre 2010. « Déjà, 72 véhicules ont été livrés. La loi de programmation militaire prévoit 450 livraisons en 2019 ». Selon le projet de loi de finances, le coût unitaire moyen d'un camion (version transport logistique) est de 360 000 €. Les camions sont montés par



Le porteur polyvalent terrestre. PHOTO DGA TECHNIQUES TERRESTRES

Iveco pour la partie châssis motorisé et par Lohr pour le blinda-

ge des cabines, pour les équipements embarqués, les plateaux

logistiques de manutention, les grues et les bennes.

« Les premiers exemplaires de PPT, entrés en service en juillet 2013, ont été aussitôt utilisés au Mali dans le cadre de l'opération Serval », souligne la DGA.

« Et ils ont donné satisfaction du fait de leur capacité d'emport élevée, de leur mobilité apportée par la transmission intégrale et le confort de leur cabine ».

Le groupement Iveco/Lohr avait décroché ce marché à la suite d'un appel d'offres de la DGA. Il était notamment en concurrence avec Renault trucks défense (Volvo). ■

N.R.